

# Rédiger une proposition commerciale avec Claude : modèle et contrôles

LearnIA - modèle pédagogique - 2026-10-14

Utilisez des données fictives pour le premier essai. Adaptez cette trame à votre contexte et vérifiez le résultat avant utilisation.

## Brief à remplir

Objectif et décision attendue :

Public et contexte :

Documents, versions et sources :

Contraintes et limites :

Format de sortie attendu :

Informations à confirmer :

Personne qui valide :

## Consigne de départ

À partir du brief fourni, prépare une proposition avec besoin, périmètre, livrables, exclusions, prérequis, calendrier, prix et points à confirmer. Ne complète pas les informations manquantes. N'invente aucun témoignage ni gain chiffré. Sépare les options du total de base et explicite l'assiette des remises.

## Contrôle qualité

[ ] Le brief distingue faits et hypothèses.

[ ] Chaque livrable et exclusion est précis.

[ ] Les prix et remises ont été recalculés.

[ ] Les promesses sont justifiées par des preuves.

## Journal de vérification

| Élément | Source ou calcul | Résultat | Correction |
|---------|------------------|----------|------------|
|         |                  |          |            |
|         |                  |          |            |

## Validation et suite

Erreurs restantes :

Hypothèses à résoudre :

Version conservée :

Action suivante et responsable :

Tutoriel complet, exemple et sources : <https://learn-prompting.fr/fr/blog/proposition-commerciale-claude-modele>

Cette ressource prépare un brouillon ; elle ne constitue pas une certification, une décision de notation, un avis juridique ou une garantie de résultat.